KN Consulting GmbH

https://kn-consulting.de/jobangebote/team-manager-erp-consulting-m-w-d

Team Manager ERP Consulting (m/w/d)

Arbeitgeber
KN Consulting GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
1.8.2025

Dauer der Anstellung
Festanstellung

Industrie / Gewerbe
Consulting

Arbeitsort
München Süd

Arbeitszeiten
40/wöchentlich/ flexibel

Veröffentlichungsdatum
10. April 2025

Gültig bis
31.12.2025

Beschreibung
Wir sind ein solides, erfolgreiches IT-Beratungshaus und bei namhaften Kunden fest etabliert. Auf Basis von Oracle EBS erstellen wir ERP-Komplettlösungen zur Digitalisierung für mittelständische Unternehmen und Konzerne.
Basierend auf dem Wissen unserer Mitarbeiter und einem soliden Geschäftsprozess- und Technologie-Know-how helfen wir unseren Kunden, die Oracle-ERP-Lösung z. B. in den Bereichen Dienstleistung, Lager- u. Logistik, E-Business etc. erfolgreich zu implementieren und zu erweitern.
Wir suchen eine Manager:innen-Persönlichkeit (m/w/d) für unsere weitere Expansion:

Team Manager ERP Consulting (m/w/d)

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben
Als Team Manager:in ERP Consulting (m/w/d) sind Sie verantwortlich für das Relationship Management zu unserem Kunden sowie die interne Koordination der Business Unit.
Sie helfen mit bei der Akquisition, schätzen den Consulting-Aufwand, erstellen Angebote, überzeugen in Präsentationen, gestalten die Serviceverträge, steuern die Umsetzung durch das Consulting-Team. Darüber hinaus pflegen Sie das Account Management, sichern die Zufriedenheit und finden neue Geschäftsopportunitäten.
Gesucht wird eine Persönlichkeit mit ERP-Vertriebs- und Consultingkenntnissen, die Erfahrung im Account Management von Bestandskunden mitbringt.
Zu Ihren spannenden Aufgaben gehören:

- Erstellung von Kunden-Präsentationen und Mitwirkung bei der Entwicklung von Marketingaktionen
- Video- und Onsite-Konferenzen beim Kunden zur Unterstützung des Vertriebs
- Organisation der Consultingprojekte
- Teamkoordination der Consultants
- Sicherstellen der Projekte in Time und Budget
- Erstellung von Angeboten und Verträgen sowie Durchführung von Vertragsverhandlungen mit Kunden (Consulting, Support, Software Development, Hardware, Lizenzen)
- Repräsentation auf Veranstaltungen und bei Kunden
- Gute Kommunikation als Partner mit dem Softwarehersteller ORACLE
- Unterstützung des Geschäftsführers in den Managementaufgaben

Qualifikationen / Anforderungen

- Eine solide Ausbildung, BWL-Studium oder vergleichbare Ausbildung sowie

Erfahrung im IT-ERP-Consulting-Business

- Erfahrung im Sales-/PreSales von erklärungsbedürftigen (ERP-)Softwareprodukten
- Kenntnisse der betriebswirtschaftlichen Geschäftsprozesse eines Unternehmens
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit intern und extern
- Sehr gute Englischkenntnisse, verhandlungs- und präsentationssicher, da wir einige internationale Kunden haben
- Kontaktfreudigkeit, seriöses und freundliches Auftreten
- Einfallsreichtum, Durchhaltevermögen und Fingerspitzengefühl sind notwendig
- Ziel- und Lösungsorientiertheit

Leistungen der Anstellung

- Hervorragende Erfolgschance in einer soliden IT-Branche durch das weltweit eingeführte, erfolgreiche ORACLE-ERP-Softwareprodukt
- Attraktive Vergütung: Festgehalt plus Erfolgsprämie
- Optional: Firmenwagen möglich
- Viele Referenzen und Referenzkunden
- Langjährige Kundenbasis ist vorhanden
- Solide Nachfrage für unsere Consulting-Projekttätigkeit im Markt
- Spannende Projekte bei langjährig erfolgreichen Unternehmen mit anspruchsvollen Anforderungen
- Eingespieltes Consulting-Mitarbeiter-Team
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit, auch teilweise/überwiegend im Homeoffice zu arbeiten
- Weitere interne Karriereperspektiven nach mehrjährigem Leistungsnachweis

Kontakte
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihren CV an peter.krause@kn-consulting.de

Peter Krause

Geschäftsführer

Tel: 06187-990405