KN Consulting GmbH

https://kn-consulting.de/jobangebote/sales-representative-it-m-w-d-2

Sales Representative IT (m/w/d)

Arbeitgeber
KN Consulting GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
Sofort

Dauer der Anstellung
unbefristet

Industrie / Gewerbe
Vertrieb IT Lösungen

Arbeitsort
Homeoffice, Frankfurt – Düsseldorf, BRD

Arbeitszeiten
40/wöchentlich

Veröffentlichungsdatum
8. April 2025

Gültig bis
31.12.2025

Beschreibung
Wir sind ein langjährig erfolgreiches IT-Consulting- und Software Unternehmen und bei namhaften Kunden etabliert. Wir sind die Experten für Daten, Netzwerke und digitale Projektlösungen.

Wir realisieren hochmoderne IT- und Softwareprojekte, sowohl national als auch international und in diversen Branchen.

Basierend auf dem Wissen unserer Mitarbeiter und unserem fundierten Geschäftsprozess- und Technologie-Know-how unterstützen wir unsere Kunden bei Transformationsprozessen in der Digitalisierung.

Als Sales Representative (m/w/d) wirst du Teil eines kreativen Teams, das maßgeschneiderte IT-Lösungen und Software für digitale Projekte akquiriert.

Arbeite remote aus dem Homeoffice oder komm in eines unserer modernen Büros in Frankfurt oder Düsseldorf.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben
Du identifizierst potenzielle Kunden im Bereich Software- und Digitalisierungslösungen.

Als verantwortlicher Sales Representative unseres Unternehmens generierst du neue Leads und verantwortest den Vertriebsprozess von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

Auch in virtuellen Zeiten gelingt es dir, Neukunden zu gewinnen, durch das Aufzeigen und Entwickeln von digitalen Lösungen.

Dabei nutzt du vielfältige Kommunikationskanäle, von traditionellen Telefonanrufen über Social-Media-Ansprachen bis hin zu persönlichen Vor-Ort-Meetings.

Durch deine kommunikative Persönlichkeit baust du dir eine starke Kundenbasis auf und erweiterst dein Netzwerk.

Qualifikationen / Anforderungen
Du verfügst über Erfahrung im Neukundenvertrieb von anspruchsvollen Software- und Digitalisierungslösungen.

Durch gezielte Fragen und aktives Zuhören ermittelst du die tatsächlichen Anforderungen und Bedürfnisse der Kunden.

Dabei kannst du dich schnell in die Problemstellungen, Herausforderungen und ihre Ziele hineindenken.

Als geschätzter Berater beherrschst du die Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge einfach und überzeugend zu erklären, und weckst so das Interesse für die neue Kundenbeziehung.

Professionelles Auftreten, ziel- und abschlussorientiert ist für dich selbstverständlich

Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Leistungen der Anstellung
Festanstellung

Die Dotierung der Position ist entsprechend der Verantwortung sehr hoch. Festgehalt, plus einem individuell wählbaren variablen Anteil.

Homeoffice

Arbeite mit dem Betriebssystem deiner Wahl, sei es Windows, Linux oder Mac.

Firmenhandy: Android oder Apple

Baue dein Wissen weiter aus, wir unterstützen dich durch Schulungen und Zertifizierungen.

Kontakte
KN Consulting GmbH

-Zentrale –

Elisabethenstr 47

61348 Bad Homburg

Tel: 06172 675580

peter.krause@kn-consulting.de