# KN Consulting GmbH

*https://kn-consulting.de/jobangebote/sales-manager-it-services-solutions-m-w-d*

## Sales Manager 5G Network Solutions (m/w/d)

**Arbeitgeber**
KN Consulting GmbH

**Arbeitspensum**
Vollzeit

**Start Anstellung**
sofort

**Dauer der Anstellung**
Unbefristet

**Industrie / Gewerbe**
Vertrieb IT Lösungen

**Arbeitsort**
Düsseldorf, Düsseldorf

**Arbeitszeiten**
40 Std/ Wo

**Veröffentlichungsdatum**
29. August 2023

**Gültig bis**
30.11.2023

### Beschreibung

Wir sind ein langjährig erfolgreiches IT-Beratungs-und Software Unternehmen und bei namhaften Kunden etabliert. Wir sind die Experten für Daten, Netzwerke, Infrastrukturen und digitale Projektlösungen.

Wir erstellen Komplettlösungen in der Digitalisierung für mittelständische Unternehmen und Konzerne auf Basis modernster 5 G Network Solutions.

Basierend auf dem Wissen unserer Mitarbeiter und einem soliden Geschäftsprozess- und Technologie-know kow, unterstützen wir unsere Kunden, bei den Transformationsprozessen in der Digitalisierung.

Wir suchen einen erfolgreichen Sales Manager 5G Network Solutions (m/w/d)

mit Wohnsitz im Großraum Düsseldorf mit Reisebereitschaft zu Termin bei Kunden in der BRD.

Teilweise nach der Einarbeitung auch mal Homeoffice möglich

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Kundenakquise : Auch in virtuellen Zeiten schaffst du die Gewinnung von Neukunden durch das Aufzeigen und Entwickeln von digitalen Lösungen auf Basis unserer 5G  Mobile Network Solutions.
- Identifizieren und qualifizieren von Leads durch den Aufbau- und Ausbau des eigenen Netzwerkes
- Zentraler Ansprechpartner für die gesamte Dauer der Kundenbeziehung
- Verkauf des erfolgreich eingeführten 5G Lösungsportfolio an große Mittelständische Firmen und Konzerne
- Initialisierung von Kundenterminen selbstständig und nutzenorientiert
- Zusammenarbeit mit unseren Business-Development & Delivery-Team
- Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten für den Kunden
- Verkaufgespräche mit dem Kunden bis zum Abschluss und in der Nachbetreuung
- Teilnahme an internationalen Messen

### Qualifikationen / Anforderungen

- mehrjährige Erfahrung im  Vertrieb von komplexer, technologischer Lösungen und Projekte.
- Technoligische Theme „massive MIMO“ und „uRLLC“ sind Dir bekannt und  kannst technische Anforderungen verständlich vermitteln.
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung und ein professionelles Auftreten
- Ziel und abschlußorientiert

- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft projektorientiert gezielt
- Verhandlungsgeschick bei freundlichem und sicherem Auftreten
- vereinbare Deine Kundentermine und arbeite selbstständig im Vertriebsprozess
-

**Leistungen der Anstellung**

- Wir bieten dir eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Dotierung der Position entsprechend der Verantwortung mit festem und variablem Anteil  sehr hoch

**Kontakte**


- KN Consulting GmbH-Zentrale –
- Elisabethenstr 47
- 61348 Bad Homburg
- Tel  06187 990405
- peter.krause@kn-consulting.de