

# KN Consulting GmbH

<https://kn-consulting.de/jobangebote/sales-representative-it-m-w-d>

## Sales Representative IT (m/w/d)

### Beschreibung

Wir sind ein langjährig erfolgreiches IT-Consulting- und Software Unternehmen und bei namhaften Kunden etabliert. Wir sind die Experten für Daten, Netzwerke und digitale Projektlösungen.

Wir realisieren hochmoderne IT- und Softwareprojekte, sowohl national als auch international und in diversen Branchen.

Basierend auf dem Wissen unserer Mitarbeiter und unserem fundierten Geschäftsprozess- und Technologie-Know-how unterstützen wir unsere Kunden bei Transformationsprozessen in der Digitalisierung.

Als Sales Representative (m/w/d) wirst du Teil eines kreativen Teams, das maßgeschneiderte IT-Lösungen und Software für digitale Projekte akquiriert.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Du identifizierst potenzielle Kunden im Bereich Software- und Digitalisierungslösungen.

Als verantwortlicher Sales Representative unseres Unternehmens generierst du neue Leads und verantwortest den Vertriebsprozess von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

Auch in virtuellen Zeiten gelingt es dir, Neukunden zu gewinnen, durch das Aufzeigen und Entwickeln von digitalen Lösungen.

Dabei nutzt du vielfältige Kommunikationskanäle, von traditionellen Telefonanrufen über Social-Media-Ansprachen bis hin zu persönlichen Vor-Ort-Meetings.

Durch deine kommunikative Persönlichkeit baust du dir eine starke Kundenbasis auf und erweiterst dein Netzwerk.

### Qualifikationen / Anforderungen

Du verfügst über Erfahrung im Neukundenvertrieb von anspruchsvollen Software- und Digitalisierungslösungen.

Durch gezielte Fragen und aktives Zuhören ermittelst du die tatsächlichen Anforderungen und Bedürfnisse der Kunden.

Dabei kannst du dich schnell in die Problemstellungen, Herausforderungen und ihrer Ziele hineindenken.

Als geschätzter Berater beherrschst du die Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge einfach und überzeugend zu erklären, und weckst so das Interesse für die neue Kundenbeziehung.

Professionelles Auftreten, ziel- und abschlussorientiert ist für dich selbstverständlich

Sehr gutes Deutsch und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Arbeitgeber

KN Consulting GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

Sofort

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Industrie / Gewerbe

Vertrieb IT Lösungen

### Arbeitsort

Düsseldorf, Homeoffice

### Arbeitszeiten

40/wöchentlich

### Veröffentlichungsdatum

22. Oktober 2023

### Gültig bis

31.01.2024

Flexibilität in Ort und Arbeitszeit, im Homeoffice, beim Kunden vor Ort oder im Office in Düsseldorf.

### **Leistungen der Anstellung**

Festanstellung

Die Dotierung der Position ist entsprechend der Verantwortung sehr hoch. Festgehalt plus einem individuell wählbaren variablen Anteil.

Wir sind systemunabhängig: Arbeite mit dem Betriebssystem deiner Wahl, sei es Windows, Linux oder Mac.

Firmenhandy Android oder Apple

Baue dein Wissen weiter aus; wir unterstützen dich durch Schulungen und Zertifizierungen.

### **Kontakte**

KN Consulting GmbH

-Zentrale -

Elisabethenstr 47

61348 Bad Homburg

06172 675580

peter.krause@kn-consulting.de