KN Consulting GmbH

https://kn-consulting.de/jobangebote/sales-manager-it-services-solutions-m-w-d

Sales Manager 5G Network Solutions (m/w/d)

Arbeitgeber
KN Consulting GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
sofort

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Industrie / Gewerbe
Vertrieb IT Lösungen

Arbeitsort
Düsseldorf, Düsseldorf

Arbeitszeiten
40 Std/ Wo

Veröffentlichungsdatum
29. August 2023

Gültig bis
30.11.2023

Beschreibung

Wir sind ein langjährig erfolgreiches IT-Beratungs-und Software Unternehmen und bei namhaften Kunden etabliert. Wir sind die Experten für Daten, Netzwerke, Infrastrukturen und digitale Projektlösungen.

Wir erstellen Komplettlösungen in der Digitalisierung für mittelständische Unternehmen und Konzerne auf Basis modernster 5 G Network Solutions.

Basierend auf dem Wissen unserer Mitarbeiter und einem soliden Geschäftsprozess- und Technologie-know kow, unterstützen wir unsere Kunden, bei den Transformationsprozessen in der Digitalisierung.

Wir suchen einen erfolgreichen Sales Manager 5G Network Solutions (m/w/d)

mit Wohnsitz im Großraum Düsseldorf mit Reisebereitschaft zu Termin bei Kunden in der BRD.

Teilweise nach der Einarbeitung auch mal Homeoffice möglich

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Kundenakquise : Auch in virtuellen Zeiten schaffst du die Gewinnung von Neukunden durch das Aufzeigen und Entwickeln von digitalen Lösungen auf Basis unserer 5G Mobile Network Solutions.
- Identifizieren und qualifizieren von Leads durch den Aufbau- und Ausbau des eigenen Netzwerkes
- Zentraler Ansprechpartner für die gesamte Dauer der Kundenbeziehung
- Verkauf des erfolgreich eingeführten 5G Lösungsportfolio an große Mittelständische Firmen und Konzerne
- Initialisierung von Kundenterminen selbstständig und nutzenorientiert
- Zusammenarbeit mit unseren Business-Development & Delivery-Team
- Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten für den Kunden
- Verkaufgespräche mit dem Kunden bis zum Abschluss und in der Nachbetreuung
- Teilnahme an internationalen Messen

Qualifikationen / Anforderungen

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von komplexer, technologischer Lösungen und Projekte.
- Technoligische Theme „massive MIMO“ und „uRLLC“ sind Dir bekannt und kannst technische Anforderungen verständlich vermitteln.
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung und ein professionelles Auftreten
- Ziel und abschlußorientiert

- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft projektorientiert gezielt
- Verhandlungsgeschick bei freundlichem und sicherem Auftreten
- vereinbare Deine Kundentermine und arbeite selbstständig im Vertriebsprozess
-

Leistungen der Anstellung

- Wir bieten dir eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Dotierung der Position entsprechend der Verantwortung mit festem und variablem Anteil sehr hoch

Kontakte

- KN Consulting GmbH-Zentrale –
- Elisabethenstr 47
- 61348 Bad Homburg
- Tel 06187 990405
- peter.krause@kn-consulting.de